PRESTA ROCK

AGENCIA CERTIFICADA PRESTASHOP & SYLIUS

Rock-Solid E-commerce Solutions

Creamos soluciones de e-commerce optimizadas para la conversión con PrestaShop y Sylius, a escala y con plazos exigentes.

- Certificado PrestaShop
- Certificado Sylius
- 15+ años
- Clientes UE y EE. UU.



¿QUIÉN SOY?

No estoy aquí como comercial.

Soy consultor de e-commerce, ingeniero de software y fundador de PrestaRock — ayudo a las empresas a entender lo que su negocio realmente necesita, a evitar riesgos innecesarios y a mejorar cómo vende su tienda.

- **De programador a dueño de agencia**
  Pasé de escribir código a dirigir la propia agencia.
- **Entiendo toda la cadena**
  Del código, la estructura y el riesgo técnico hasta la gestión de proyecto, la comunicación y la entrega.
- **Conecto las necesidades del negocio con las decisiones técnicas**
  Convierto los objetivos de negocio en decisiones de e-commerce prácticas y sostenibles a largo plazo.
- **Optimizo los procesos de negocio**
  Ayudo a mejorar no solo la tienda, sino también los procesos de negocio que la rodean.



Ričardas Šmaižys

Fundador y CEO · Consultor de e-commerce

Ingeniero de software · MSc KTU · 15+ años en PrestaShop

POR QUÉ LOS CLIENTES CONFÍAN EN PRESTAROCK

Probado en proyectos reales, no en teoría

Nuestra mayor ventaja es la experiencia práctica y a largo plazo — soluciones ya probadas en proyectos PrestaShop reales, no conjeturas.

01

Pioneros de PrestaShop

Empezamos con PrestaShop mucho antes que la mayoría de las agencias. Eso significa que no nos paga para aprender en su proyecto.

02

Sin experimentos en su proyecto

Obtiene soluciones ya probadas en proyectos PrestaShop reales — resultados predecibles en lugar de conjeturas.

03

Probado en muchos sectores

Farmacia, belleza, moda, mobiliario, automoción, electrónica, alimentación y bebidas, además de distribución B2C y B2B compleja.

04

Asesoramos, no solo desarrollamos.

Le ayudamos a tomar mejores decisiones de e-commerce con experiencia real de proyectos, investigación de conversión y un profundo conocimiento de PrestaShop.

QUÉ SIGNIFICA ESTO PARA USTED

No nos paga para experimentar.

Obtiene años de experiencia en PrestaShop, soluciones probadas y una lógica de e-commerce ya integrada en los cimientos de su tienda.

01

Los cambios futuros siguen siendo manejables

Las mejoras siguen siendo razonables, predecibles y sostenibles — en lugar de encarecerse con el tiempo.

02

Empiece con una lógica ya probada en tiendas reales

No reconstruimos las bases del e-commerce desde cero — partimos de soluciones ya probadas en proyectos reales.

03

El presupuesto va al valor de negocio

El trabajo a medida se centra en sus necesidades de negocio, no en experimentar con lógica básica.

04

Diseñado para crecer

Preparado para futuras funcionalidades, integraciones, soporte y desarrollo a largo plazo.

DECISIONES BASADAS EN LA INVESTIGACIÓN

No construimos e-commerce a ciegas

Cada sector falla en lugares distintos. Nuestras decisiones se basan en patrones recurrentes de proyectos, la investigación de Baymard y una profunda experiencia en PrestaShop.

01

Mobiliario, hogar y retail con catálogos extensos

Dominamos las estructuras de producto complejas, los filtros, las dimensiones, las restricciones de envío y los recorridos de compra propios del mobiliario y el hogar.

02

Automoción, neumáticos y comercio ligado a servicios

Sabemos en qué se diferencian las tiendas de neumáticos y automoción: lógica de compatibilidad, estacionalidad, stock por sede, reserva de servicios y la complejidad operativa detrás de la venta.

03

Farmacia, belleza y comercio sensible a la confianza

Entendemos las categorías donde la confianza, la recompra, una UX sensible al cumplimiento y una cuidada presentación de producto influyen directamente en la conversión.

04

B2B, importaciones y complejidad operativa

Trabajamos con empresas donde la lógica de precios, los grupos de clientes, los feeds de proveedores, las integraciones ERP/PIM y la eficiencia administrativa importan tanto como el propio escaparate.

Basado en patrones recurrentes de proyectos, la investigación de Baymard, criterio de UX y años de entregas reales en PrestaShop.

PRUEBAS — PROBLEMAS RESUELTOS

Problemas que ya hemos resuelto

Antes de hablar de soluciones, estos son los problemas de negocio reales que ya hemos ayudado a resolver a las empresas.

Vender online — correctamente

Los cimientos de e-commerce adecuados cuando tiene productos y ambición, pero aún no un sistema fiable.

Entrar más rápido en el mercado

Velocidad, estructura y ejecución fiable cuando el time-to-market es crítico para el negocio.

Modernizar tiendas obsoletas

Rediseñar la apariencia, el recorrido del usuario y el checkout cuando ya no cumplen las expectativas del cliente.

Aumentar las ventas eliminando cuellos de botella

Corregir la UX, la velocidad, la confianza y la presentación de producto cuando hay tráfico pero la conversión se estanca.

Automatizar el trabajo manual del equipo

Reducir el trabajo repetitivo con productos, stock, precios, proveedores y pedidos que ralentiza el negocio.

Construir sistemas que escalan

Lanzar con soporte, estabilidad y margen para el crecimiento a largo plazo — no solo una web.

LANZAMOS MARCAS CORRECTAMENTE

Ayudamos a las empresas a entrar correctamente en el mercado.

Cuando una nueva marca entra en el mercado, las primeras decisiones de e-commerce determinan la velocidad, el riesgo y los resultados a largo plazo.

MV Group

Lituania · Café premium · FMCG
Empresa del grupo

RESULTADO

Entrada al mercado con la estructura de e-commerce adecuada desde el primer día.

Una nueva marca de café premium para una empresa del grupo MV Group — introducida en el mercado con los cimientos de e-commerce adecuados desde el inicio.

NUESTRO VALOR

Lo que resolvimos antes del lanzamiento

- Redujimos el riesgo de lanzamiento antes de cometer errores costosos
- Definimos la estructura de e-commerce adecuada, no solo el código
- Tomamos las decisiones clave pronto, antes de que el desarrollo las fijara

CORREGIMOS Y OPTIMIZAMOS

Mejoramos y optimizamos el e-commerce existente.

No solo creamos proyectos nuevos. También asumimos sistemas débiles, inestables o de bajo rendimiento y los convertimos en algo que merece la pena seguir mejorando.

Lonas

Mobiliario / textil

OUTCOME

Debilidades importantes resueltas

Ayudamos a resolver importantes debilidades estructurales y comerciales del proyecto — mejorando el rendimiento, el flujo de compra y la experiencia de e-commerce en general.

DUBINGIAI
Interjero sprendimai

Alfombras

OUTCOME

50+ horas de errores encontrados y corregidos

Asumimos el proyecto de los anteriores proveedores, encontramos más de 50 horas de errores y tuvimos que estabilizar y corregir el sistema antes de que cualquier desarrollo tuviera sentido para el negocio.

AUTOMATIZAMOS LAS OPERACIONES

Automatizamos las operaciones, no solo los escaparates.

Ayudamos a los clientes a reducir el trabajo manual y a convertir el e-commerce en un sistema operativo más eficiente.

MELGA

Neumáticos · servicios · B2C y B2B

OUTCOME

De tienda a plataforma operativa

Los clientes no solo pueden comprar neumáticos, sino también reservar servicios, revisiones y reparaciones — convirtiendo la plataforma en una verdadera herramienta operativa de autoservicio.

KRINONA NAMŲ TECHNIKA

Electrodomésticos y electrónica

OUTCOME

Devoluciones y posventa, simplificadas

Simplificamos las devoluciones y el proceso posventa en un flujo más claro y estructurado — reduciendo el trabajo manual del equipo y facilitando la gestión de la experiencia.

EL E-COMMERCE COMO SISTEMA

Más que un canal de ventas — un sistema que ahorra tiempo interno, reduce la fricción y da soporte a las operaciones diarias.

NUESTRA MISIÓN

Empezar bien — y desperdiciar menos.

Ayudamos a los clientes a lanzar y mejorar su e-commerce mediante cambios sistemáticos y bien fundamentados — con menos tiempo, dinero y esfuerzo desperdiciados, y unos cimientos más sólidos a largo plazo.

- **Empezar bien**
  Evitar los errores tempranos que luego salen caros.
- **Desperdiciar menos tiempo, dinero y esfuerzo**
  Reutilizar lo ya resuelto en lugar de reconstruir desde cero.
- **Unos cimientos más sólidos a largo plazo**
  Diseñados para crecer, mantenerse y evolucionar durante años.

2×

MÁS RÁPIDO

Nuestro enfoque basado en framework puede hacer avanzar los proyectos mucho más rápido que partir de cero — manteniendo la calidad, la estructura y el crecimiento futuro.

QUÉ CONSTRUIMOS

E-commerce a medida y basado en framework.

Creamos soluciones agrupadas en bloques de capacidades claros — no una lista interminable de funciones.

Escaparates

- Tiendas online a medida
- PrestaShop basado en framework
- Basado en plantilla cuando encaja

Funcionalidad

- Módulos y funciones a medida
- Lógica B2B y flujos de autoservicio
- Automatización y herramientas operativas

Integraciones

- Proveedores, ERP, PIM y contabilidad
- Conexiones API y de datos
- Flujos de catálogo y almacén

MARKETPLACE DE MÓDULOS PRIVADO

Módulos de PrestaShop y Sylius probados que mantenemos de forma privada y adaptamos a necesidades de proyecto muy diversas en todo el mundo.

INTEGRACIONES — IMPORT / EXPORT

Módulo de importación y exportación avanzado e inteligente.

Un módulo a medida, listo para empresas, que automatiza el flujo de datos entre su tienda y los sistemas externos — ahorrando tiempo y reduciendo el error humano.

01

Cualquier fuente de datos

REST (JSON), SOAP (XML) y CSV/XLS — manual o automatizado, incluso varios feeds a la vez.

02

Sincronización de producto y stock

Sincronización de precios, mapeo de categorías, reglas de margen personalizadas y limpieza automática de productos obsoletos.

03

Exportación de pedidos y ERP

Estados de pedido, stock y seguimiento del transportista enviados al ERP y a los socios logísticos en tiempo real.

04

Construido para durar

Resiste las actualizaciones de la plataforma, protección ante fallos, registro completo y ejecución manual desde el back office.

SE EJECUTA SEGÚN SU CALENDARIO

De noche, a diario o ambos — o bajo demanda — sin tocar su plantilla ni sus módulos. Compatible con PrestaShop y Sylius.

CÓMO EMPEZAMOS

Cómo entregamos los proyectos.

Hemos creado una forma de trabajar controlada y predecible — con un proceso único, paso a paso, para la recepción de cada proyecto, para que los clientes sepan exactamente cómo empieza el trabajo.

01

Entender la necesidad del negocio

Lo que el negocio realmente debe lograr.

→

02

Aclarar alcance, expectativas y riesgos

Alineados en qué entra, qué no, y dónde está el riesgo.

→

03

Estructurar el trabajo en etapas

Un plan claro por etapas en lugar de un backlog difuso.

→

04

Definir tareas, prioridades y entrega

Tareas, prioridades y lógica de entrega definidas de antemano.

→

05

El desarrollo avanza

Una ejecución organizada, controlada y predecible.

SEGURO POR DISEÑO

El trabajo se entrega primero en un entorno de preproducción donde puede revisarlo todo con seguridad — y solo entonces se pasa a LIVE.

SOPORTE Y TRANQUILIDAD

Qué pasa después del lanzamiento.

Disponibles a través de nuestro contrato de mantenimiento 24/7 (SLA) — para clientes que quieren centrarse en las ventas y el crecimiento mientras mantenemos el sistema en marcha.

1h

Respuesta a incidencias críticas en 1 hora

Las urgencias reciben una respuesta rápida y comprometida — no una cola de tickets.

∞

Consultas ilimitadas

Pregúntenos lo que quiera sobre el uso y la mejora del sistema.

Actualizaciones de PrestaShop gratuitas

Manténgase al día y seguro sin costes sorpresa.

Corrección de errores y estabilidad

Problemas detectados y corregidos, para una tienda fiable.

Orientación y auditorías

Recomendaciones prácticas y revisiones periódicas.

Soporte técnico a largo plazo

Un socio para toda la vida de su e-commerce — no solo en el lanzamiento.

UNA AGENCIA COMPLETA

Una agencia de e-commerce completa, no solo desarrolladores.

Nuestro equipo principal es estable desde hace años — así que no tiene que montar una estructura de entrega a nuestro alrededor. Se conecta a una que ya funciona.

Análisis

Requisitos, especificaciones y estructura antes de construir nada.

Gestión de proyectos

Coordinación, disciplina de entrega y comunicación clara.

QA y pruebas

Menos errores le llegan — la calidad se comprueba, no se da por hecha.

Desarrollo

Un núcleo de desarrolladores sólido y estable desde hace años.

Soporte

Ayuda a largo plazo que mantiene el sistema sano tras el lanzamiento.

Dirección

Dirección técnica, estructura y responsabilidad.

POR QUÉ IMPORTA

Menos errores, mejor coordinación, comunicación más clara y una capacidad de desarrollo fiable a largo plazo.

ELEGIR UN SOCIO

Cómo elegir el socio de e-commerce adecuado.

Un buen socio no es el que dice «sí» a todo — es el que le ayuda a evitar las decisiones equivocadas antes de que salgan caras.

- **Entiende los problemas de negocio**
  No solo funciones y pantallas.
- **Explica riesgos y consecuencias**
  Los efectos a largo plazo, aclarados pronto.
- **Construye pensando en la mantenibilidad**
  Para que los cambios futuros sigan siendo asequibles.
- **Conecta la tecnología con el negocio**
  Trabajo técnico ligado a procesos reales.
- **Da soporte tras el lanzamiento**
  Sigue a su lado una vez la tienda está en marcha.
- **Ayuda a que el proyecto crezca**
  Más allá de la versión uno, con el tiempo.

La solución más barata a menudo no es la más barata a largo plazo.

CONFÍAN EN NOSOTROS

La confianza de marcas líderes y empresas en crecimiento.

MV Group

MELGA

LONAS

JOLDIJA

CASCADA PROFESSIONAL

LEDOK

¿PRESTASHOP O SYLIUS?

Trabajamos con ambos.

Lo importante no es la etiqueta de la plataforma — es elegir la herramienta adecuada para la madurez y la complejidad de su negocio.

PrestaShop

TIME-TO-MARKET MÁS RÁPIDO

- Cimientos de e-commerce estándar sólidos
- Lanzamiento más rápido, menor coste de implementación
- Enorme ecosistema de módulos y plantillas
- Ideal para la mayoría de tiendas B2C y B2B

Sylius

MÁXIMA FLEXIBILIDAD

- Arquitectura a medida y mayor complejidad
- Mayor libertad de framework
- Flexibilidad de plataforma a largo plazo
- Para negocios más allá de la lógica de tienda estándar

PRESTA ROCK

¿Cuál es su problema de e-commerce?

No solo qué función quiere. No solo qué plataforma escuchó. Sino qué problema debe resolver su sistema de e-commerce para su negocio — ahí es donde empieza la solución adecuada.

Hablemos →

prestarock.com

SOBRE PRESTAROCK

Quince años centrados en PrestaShop.

Desde hace más de 15 años nos centramos en PrestaShop y el desarrollo de e-commerce, entregando proyectos en los mercados europeo y estadounidense — desde tiendas sencillas basadas en plantilla hasta sistemas a medida con decenas de miles de productos.

15+
Años centrados en PrestaShop

EU + US
Mercados atendidos

10+
Sectores entregados

En proyectos complejos construimos toda la infraestructura — catálogo, integraciones, lógica de almacén, procesos de administración y flujos de soporte.

SOBRE EL CEO

Ričardas Šmaižys.



Ričardas Šmaižys

Fundador y CEO · MSc, KTU

Ričardas — fundador y propietario de PrestaRock — tiene un Máster en Informática por la Universidad Tecnológica de Kaunas.

En 2008 empecé mi carrera como programador freelance, tras lanzarme al blogging un año antes. Entre 2012 y 2014 trabajé con la primera agencia PrestaShop de EE. UU. certificada Platinum, lo que afinó mis conocimientos de PrestaShop y e-commerce.

Más tarde avancé trabajando en los mayores proyectos y tiendas de e-commerce lituanos construidos sobre PrestaShop. Con una década de experiencia práctica en la plataforma, tengo una visión clara de la calidad del código y la firme convicción de que los mejores resultados de e-commerce vienen de decisiones basadas en métricas.

No solo soy el CEO de una agencia que crea y mantiene tiendas únicas — también soy un jefe de proyecto operativo, responsable de evaluar las necesidades del cliente, aclarar las especificaciones, fijar los hitos y entregar el producto final.

Combino el pensamiento lógico, las habilidades de desarrollo y mi formación en Informática para montar y optimizar procesos que agilizan el trabajo. A ello se suman años de escritura y blogging, que me ayudan a aportar soluciones originales a problemas complejos.

QUIÉNES SOMOS

Sobre la empresa.

Somos expertos de referencia en programación PrestaShop y desarrollo de e-commerce — desde hace más de 15 años, en los mercados europeo y estadounidense. Apenas hay un sector que no hayamos abordado; nuestros trabajos recientes abarcan farmacéutica, equipamiento de automoción, electrónica, alimentación y bebidas, moda, agricultura y productos ecológicos.

Nuestra experiencia nos permite mejorar los procesos de negocio de los clientes añadiendo de forma eficiente un modelo de e-commerce. En un proyecto reciente construimos toda una infraestructura en torno a la tienda del cliente — desde el almacén hasta las reglas del servicio de atención.

Cada cliente recibe una atención excepcional — ya sea una simple instalación de plantilla o una tienda a medida con 50 000 productos. Nunca nos conformamos con «suficiente»; siempre vamos un paso más allá.

> NUESTRA ACTITUD
>
> Unos estándares altos y la atención a cada detalle producen el resultado que importa — las ventas. Nuestros clientes adoptan lo que llamamos una solución de e-commerce inquebrantable. Algunos incluso nos llaman «prestarockers».

LO QUE DICEN LOS CLIENTES

Recomendaciones de clientes.

“

Conocí a Ricardas en 2012, cuando buscaba un desarrollador de PrestaShop sólido y fiable para mi cliente. Tiene un conocimiento increíble de PrestaShop y del desarrollo back-end en general. Corrigió y creó varios módulos de carrito a medida que mi desarrollador anterior no podía manejar, y hoy es mi socio de referencia para todo lo relacionado con el e-commerce. Ricardas es meticuloso, no se limita a seguir instrucciones sino que también ayuda a pensar ideas y conceptos, y entrega los proyectos a tiempo. Aunque el inglés es su segunda lengua, comunica con claridad y eficacia — ¡y disfruto trabajando con él!

Soh Tanaka
Sr. Staff Product Designer · Ex-Apple y Meta

in via LinkedIn

LO QUE DICEN LOS SOCIOS

Recomendaciones de socios.

Ricardas es una persona brillante, constante y muy motivada. Durante su trabajo demostró ser increíblemente útil y competente. Siempre encontró formas eficaces de resolver los problemas e incluso creó varias nuevas oportunidades de negocio para nuestra empresa. Recomiendo a Ricardas y estaría encantado de volver a trabajar con él.

Vytautas Jurkšaitis
Miembro del consejo y Director de Compras · ICG Farma

Ricardas y su equipo de PrestaRock influyeron mucho en nuestro proyecto de e-commerce — arrancó a tiempo y dentro del presupuesto, incluso cuando el alcance cambiaba. Recomendaría a Ricardas como un profesional competente en e-commerce, donde normalmente se obtiene más de lo que se espera.

Marijus Stroncikas
CEO y Cofundador · CIO experimentado

Hemos realizado dos proyectos juntos con Ricardas y su equipo. Lo que más me gustó: especificaciones escritas claras y el trabajo entregado a tiempo. Ricardas ayudó con el análisis, la implementación de procesos de negocio y el desarrollo de la tienda. ¡Muy recomendable!

Jurga Paužolienė
Experta en e-commerce · CRO y Gestión de proyectos

Ricardas y su equipo de PrestaRock no solo nos ayudaron a desarrollar proyectos de e-commerce a tiempo y dentro del presupuesto, sino que también nos asesoraron sobre alojamiento, SEO y todo lo relacionado con el e-commerce. Recomendaría a Ricardas como profesional.

Mantas Kubilius
Cofundador y CEO · MSc en Informática

SOPORTE Y SLA

Soporte y SLA.

El servicio cubre PrestaShop y Sylius. Nuestro contrato de mantenimiento garantiza hasta 1 hora de tiempo de reacción ante errores críticos, monitorización 24/7 constante, actualizaciones gratuitas, copias de seguridad y consultas ilimitadas sobre el uso del sistema durante nuestro horario laboral.

1h

Respuesta crítica en menos de 1 hora

Las urgencias se atienden rápido, con un SLA comprometido.

∞

Consultas sobre el uso del sistema

Ayuda para entender y sacar más partido a la tienda.

Actualizaciones de PrestaShop

Manténgase al día, compatible y seguro.

Corrección de errores y estabilidad

Problemas resueltos para una tienda fiable.

Mejoras continuas

Mejora continua y progresiva con el tiempo.

Auditorías y recomendaciones

Revisiones periódicas y consejos prácticos.

Para muchos clientes, esta es la diferencia entre lanzar una tienda y gestionarla con confianza.