PRESTA ROCK

AGENCE CERTIFIÉE PRESTASHOP & SYLIUS

Rock-Solid E-commerce Solutions

Nous livrons des solutions e-commerce optimisées pour la conversion avec PrestaShop et Sylius, à grande échelle et dans des délais serrés.

- Certifié PrestaShop
- Certifié Sylius
- 15+ ans
- Clients UE & US



QUI SUIS-JE ?

Je ne suis pas ici en tant que commercial.

Je suis consultant e-commerce, ingénieur logiciel et fondateur de PrestaRock — j'aide les entreprises à comprendre ce dont leur activité a vraiment besoin, à éviter les risques inutiles et à améliorer la performance commerciale de leur boutique.

- **De programmeur à dirigeant d'agence**
  Je suis passé de l'écriture de code à la direction de l'agence elle-même.
- **Je comprends toute la chaîne**
  Du code, de la structure et des risques techniques jusqu'à la gestion de projet, la communication et la livraison.
- **Je relie les besoins métier aux décisions techniques**
  Je transforme les objectifs métier en décisions e-commerce concrètes et durables.
- **J'optimise les processus métier**
  J'aide à améliorer non seulement la boutique, mais aussi les processus métier qui l'entourent.



Ričardas Šmaižys

Fondateur & CEO · Consultant e-commerce

Ingénieur logiciel · MSc KTU · 15+ ans sur PrestaShop

POURQUOI LES CLIENTS FONT CONFIANCE À PRESTAROCK

Éprouvé sur de vrais projets — pas en théorie

Notre plus grand atout, c'est une expérience concrète et de long terme — des solutions déjà éprouvées sur de vrais projets PrestaShop, pas des suppositions.

01

Pionniers de PrestaShop

Nous avons commencé avec PrestaShop bien avant la plupart des agences. Vous ne payez donc pas pour qu'on apprenne sur votre projet.

02

Aucune expérimentation sur votre projet

Vous bénéficiez de solutions déjà éprouvées sur de vrais projets PrestaShop — des résultats prévisibles plutôt que des approximations.

03

Testé dans de nombreux secteurs

Pharmacie, beauté, mode, mobilier, automobile, électronique, agroalimentaire, ainsi que la distribution B2C et B2B complexe.

04

Nous conseillons, pas seulement développons.

Nous vous aidons à prendre de meilleures décisions e-commerce, fondées sur l'expérience terrain, la recherche en conversion et une connaissance approfondie de PrestaShop.

CE QUE CELA SIGNIFIE POUR VOUS

Vous ne nous payez pas pour expérimenter.

Vous bénéficiez d'années d'expérience PrestaShop, de solutions éprouvées et d'une logique e-commerce déjà intégrée aux fondations de votre boutique.

01

Les évolutions futures restent maîtrisables

Les améliorations restent raisonnables, prévisibles et durables — au lieu de coûter de plus en plus cher avec le temps.

02

Partez d'une logique déjà éprouvée en boutique réelle

Nous ne reconstruisons pas les bases e-commerce à partir de zéro — nous partons de solutions déjà testées sur de vrais projets.

03

Le budget va à la valeur métier

Le développement sur mesure se concentre sur vos besoins métier — pas sur l'expérimentation de logiques de base.

04

Conçu pour évoluer

Préparé pour les fonctionnalités futures, les intégrations, le support et le développement à long terme.

DES DÉCISIONS FONDÉES SUR LA RECHERCHE

Nous ne construisons pas l'e-commerce à l'aveugle

Chaque secteur échoue à des endroits différents. Nos décisions s'appuient sur des schémas récurrents de projets, la recherche Baymard et une expérience approfondie de PrestaShop.

01

Mobilier, maison & catalogues volumineux

Nous maîtrisons les structures produit complexes, les filtres, les dimensions, les contraintes de livraison et les parcours d'achat propres au mobilier et à la maison.

02

Automobile, pneus & commerce lié aux services

Nous savons en quoi les boutiques de pneus et d'automobile diffèrent : logique de compatibilité, saisonnalité, stock par agence, prise de rendez-vous et complexité opérationnelle derrière la vente.

03

Pharmacie, beauté & commerce sensible à la confiance

Nous comprenons les catégories où la confiance, le réachat, une UX sensible à la conformité et une présentation soignée des produits influencent directement la conversion.

04

B2B, imports & complexité opérationnelle

Nous travaillons avec des entreprises où la logique tarifaire, les groupes clients, les flux fournisseurs, les intégrations ERP/PIM et l'efficacité d'administration comptent autant que la vitrine.

Fondé sur des schémas de projets récurrents, la recherche Baymard, le jugement UX et des années de livraison réelle sur PrestaShop.

PREUVES — PROBLÈMES RÉSOLUS

Des problèmes que nous avons déjà résolus

Avant de parler de solutions, voici les vrais problèmes métier que nous avons déjà aidé des entreprises à résoudre.

Vendre en ligne — correctement

La bonne fondation e-commerce quand vous avez des produits et de l'ambition, mais pas encore de système fiable.

Entrer plus vite sur le marché

Vitesse, structure et exécution fiable quand le time-to-market est critique.

Moderniser les boutiques obsolètes

Refondre le design, le parcours utilisateur et le tunnel d'achat lorsqu'ils ne répondent plus aux attentes des clients.

Augmenter les ventes en levant les freins

Corriger l'UX, la vitesse, la confiance et la présentation produit quand le trafic existe mais que la conversion stagne.

Automatiser le travail manuel des équipes

Réduire le travail répétitif sur les produits, les stocks, les prix, les fournisseurs et les commandes qui ralentit l'activité.

Construire des systèmes qui passent à l'échelle

Lancer avec du support, de la stabilité et de la marge pour la croissance — pas juste un site web.

NOUS LANÇONS LES MARQUES CORRECTEMENT

Nous aidons les entreprises à entrer correctement sur le marché.

Quand une nouvelle marque arrive sur le marché, les premières décisions e-commerce déterminent la vitesse, le risque et les résultats à long terme.

MV Group

Lituanie · Café premium · FMCG
Société du groupe

RÉSULTAT

Entrée sur le marché avec la bonne structure e-commerce dès le premier jour.

Une nouvelle marque de café premium pour une société du groupe MV Group — introduite sur le marché avec les bonnes fondations e-commerce dès le départ.

NOTRE VALEUR

Ce que nous avons résolu avant le lancement

- Réduction du risque de lancement avant que des erreurs coûteuses ne surviennent
- Définition de la bonne structure e-commerce, pas seulement du code
- Décisions clés prises tôt, avant que le développement ne les fige

NOUS CORRIGEONS & OPTIMISONS

Nous améliorons et optimisons l'e-commerce existant.

Nous ne faisons pas que créer de nouveaux projets. Nous reprenons aussi des systèmes faibles, instables ou peu performants pour en faire quelque chose qui vaut la peine d'être développé.

Lonas

Mobilier / textile

RÉSULTAT

Faiblesses majeures résolues

Nous avons résolu d'importantes faiblesses structurelles et commerciales du projet — en améliorant la performance, le parcours d'achat et l'expérience e-commerce globale.

DUBINGIAI
Interjero sprendimai

Tapis

RÉSULTAT

50+ heures d'erreurs trouvées & corrigées

Nous avons repris le projet aux prestataires précédents, identifié plus de 50 heures d'erreurs, et dû stabiliser et corriger le système avant que tout développement ait un sens pour l'entreprise.

NOUS AUTOMATISONS LES OPÉRATIONS

Nous automatisons les opérations, pas seulement les vitrines.

Nous aidons les clients à réduire le travail manuel et à transformer l'e-commerce en un système opérationnel plus efficace.

MELGA

Pneus · services · B2C & B2B

RÉSULTAT

De la boutique à la plateforme opérationnelle

Les clients peuvent non seulement acheter des pneus, mais aussi réserver des services, contrôles et réparations — transformant la plateforme en un véritable outil opérationnel en self-service.

KRINONA NAMŲ TECHNIKA

Électroménager & électronique

RÉSULTAT

Retours & après-vente, simplifiés

Nous avons fluidifié les retours et le processus après-achat en un parcours plus clair et structuré — réduisant le traitement manuel pour l'équipe et facilitant la gestion de l'expérience.

L'E-COMMERCE COMME SYSTÈME

Plus qu'un canal de vente — un système qui fait gagner du temps en interne, réduit les frictions et soutient les opérations quotidiennes.

NOTRE MISSION

Bien démarrer — et gaspiller moins.

Nous aidons les clients à lancer et améliorer leur e-commerce grâce à des changements systématiques et bien fondés — avec moins de temps, d'argent et d'efforts gaspillés, et une fondation plus solide à long terme.

- **Bien démarrer**
  Éviter les erreurs précoces qui coûtent cher ensuite.
- **Gaspiller moins de temps, d'argent & d'efforts**
  Réutiliser ce qui est déjà résolu au lieu de tout reconstruire de zéro.
- **Une fondation plus solide à long terme**
  Conçue pour croître, être maintenue et évoluer pendant des années.

2×

PLUS RAPIDE

Notre approche par framework peut faire avancer les projets nettement plus vite qu'en partant de zéro — tout en préservant la qualité, la structure et la croissance future.

CE QUE NOUS CONSTRUISONS

E-commerce sur mesure et basé sur framework.

Nous créons des solutions regroupées en pôles de compétences clairs — pas une liste interminable de fonctionnalités.

Vitrines

- Boutiques en ligne sur mesure
- PrestaShop basé sur framework
- Basé sur thème quand c'est pertinent

Fonctionnalités

- Modules & fonctionnalités sur mesure
- Logique B2B & parcours en self-service
- Automatisation & outils opérationnels

Intégrations

- Fournisseurs, ERP, PIM & comptabilité
- Connexions API & données
- Flux catalogue & entrepôt

MARKETPLACE DE MODULES PRIVÉE

Des modules PrestaShop & Sylius éprouvés que nous maintenons en privé et adaptons à des besoins de projets très variés dans le monde entier.

INTÉGRATIONS — IMPORT / EXPORT

Module d'import & export avancé et intelligent.

Un module sur mesure, prêt pour l'entreprise, qui automatise les flux de données entre votre boutique et les systèmes externes — gagnant du temps et réduisant les erreurs humaines.

01

Toute source de données

REST (JSON), SOAP (XML) et CSV/XLS — manuel ou automatisé, même plusieurs flux à la fois.

02

Synchro produits & stock

Synchro des prix, mappage des catégories, règles de marge personnalisées et nettoyage automatique des produits obsolètes.

03

Export commandes & ERP

Statuts de commande, stock et suivi transporteur transmis à l'ERP et aux partenaires logistiques en temps réel.

04

Conçu pour durer

Résiste aux mises à jour de la plateforme, protection en cas de panne, journalisation complète et déclenchement manuel depuis le back-office.

S'EXÉCUTE SELON VOTRE PLANNING

La nuit, chaque jour ou les deux — ou à la demande — sans toucher à votre thème ni à vos modules. Compatible PrestaShop & Sylius.

COMMENT NOUS DÉMARRONS

Comment nous livrons les projets.

Nous avons bâti une façon de travailler maîtrisée et prévisible — avec un processus unique, étape par étape, pour la prise en charge de chaque projet, afin que les clients sachent exactement comment le travail commence.

01

Comprendre le besoin métier

Ce que l'entreprise doit réellement accomplir.

→

02

Clarifier périmètre, attentes & risques

Aligné sur ce qui est inclus, exclu et où se situe le risque.

→

03

Structurer le travail en étapes

Un plan clair par étapes plutôt qu'un backlog flou.

→

04

Définir tâches, priorités & livraison

Tâches, priorités et logique de livraison définies en amont.

→

05

Le développement avance

Une exécution organisée, maîtrisée et prévisible.

SÉCURISÉ PAR CONCEPTION

Le travail est d'abord livré sur un environnement de préproduction où vous pouvez tout vérifier en toute sécurité — puis seulement mis en LIVE.

SUPPORT & TRANQUILLITÉ D'ESPRIT

Ce qui se passe après le lancement.

Disponibles via notre contrat de maintenance 24/7 (SLA) — pour les clients qui veulent se concentrer sur les ventes et la croissance pendant que nous maintenons le système en marche.

1h

Réponse aux incidents critiques en 1 heure

Les urgences obtiennent une réponse rapide et engagée — pas une file de tickets.

∞

Consultations illimitées

Posez-nous toutes vos questions sur l'utilisation et l'amélioration du système.

Mises à jour PrestaShop gratuites

Restez à jour et sécurisé sans coûts surprises.

Correction de bugs & stabilité

Problèmes détectés et corrigés, pour une boutique fiable.

Conseils & audits

Recommandations concrètes et bilans réguliers.

Support technique à long terme

Un partenaire pour toute la vie de votre e-commerce — pas seulement au lancement.

UNE AGENCE COMPLÈTE

Une agence e-commerce complète, pas seulement des développeurs.

Notre équipe cœur est stable depuis des années — vous n'avez donc pas à bâtir une structure de livraison autour de nous. Vous vous branchez sur une structure qui fonctionne déjà.

Analyse

Besoins, spécifications et structure avant toute construction.

Gestion de projet

Coordination, rigueur de livraison et communication claire.

QA & tests

Moins d'erreurs vous parviennent — la qualité est vérifiée, pas supposée.

Développement

Un noyau de développeurs solide et stable depuis des années.

Support

Une aide à long terme qui maintient le système sain après le lancement.

Direction

Direction technique, structure et responsabilité.

POURQUOI C'EST IMPORTANT

Moins d'erreurs, une meilleure coordination, une communication plus claire et une capacité de développement fiable à long terme.

CHOISIR UN PARTENAIRE

Comment choisir le bon partenaire e-commerce.

Un bon partenaire n'est pas celui qui dit « oui » à tout — c'est celui qui vous aide à éviter les mauvaises décisions avant qu'elles ne coûtent cher.

- **Comprend les problèmes métier**
  Pas seulement des fonctionnalités et des écrans.
- **Explique risques & conséquences**
  Les effets à long terme, clarifiés tôt.
- **Construit avec la maintenabilité en tête**
  Pour que les évolutions futures restent abordables.
- **Relie la technique au métier**
  Un travail technique lié aux vrais processus.
- **Accompagne après le lancement**
  Reste à vos côtés une fois la boutique en ligne.
- **Aide le projet à grandir**
  Au-delà de la version une, dans le temps.

La solution la moins chère n'est souvent pas la moins chère à long terme.

ILS NOUS FONT CONFIANCE

La confiance de marques de premier plan et d'entreprises en croissance.

MV Group

MELGA

LONAS

JOLDIJA

CASCADA PROFESSIONAL

LEDOK

PRESTASHOP OU SYLIUS ?

Nous travaillons avec les deux.

L'important n'est pas l'étiquette de la plateforme — c'est de choisir le bon outil pour la maturité et la complexité de votre entreprise.

PrestaShop

TIME-TO-MARKET PLUS RAPIDE

- Des fondations e-commerce standard solides
- Lancement plus rapide, coût de mise en œuvre réduit
- Immense écosystème de modules & thèmes
- Idéal pour la plupart des boutiques B2C et B2B

Sylius

FLEXIBILITÉ MAXIMALE

- Architecture sur mesure & complexité accrue
- Plus grande liberté de framework
- Flexibilité de plateforme à long terme
- Pour les entreprises au-delà de la logique de boutique standard

PRESTA ROCK

Quel est votre problème e-commerce ?

Pas seulement la fonctionnalité que vous voulez. Pas seulement la plateforme dont vous avez entendu parler. Mais le problème que votre système e-commerce doit résoudre pour votre activité — c'est là que commence la bonne solution.

Parlons-en →

prestarock.com

À PROPOS DE PRESTAROCK

Quinze ans dédiés à PrestaShop.

Depuis plus de 15 ans, nous nous consacrons à PrestaShop et au développement e-commerce, livrant des projets sur les marchés européens et américains — de simples boutiques basées sur thème à des systèmes sur mesure comptant des dizaines de milliers de produits.

15+
Ans dédiés à PrestaShop

EU + US
Marchés servis

10+
Secteurs livrés

Sur les projets complexes, nous construisons toute l'infrastructure — catalogue, intégrations, logique d'entrepôt, processus d'administration et flux de support.

À PROPOS DU CEO

Ričardas Šmaižys.



Ričardas Šmaižys

Fondateur & CEO · MSc, KTU

Ričardas — fondateur et propriétaire de PrestaRock — est titulaire d'un Master en informatique de l'Université de technologie de Kaunas.

En 2008, j'ai commencé ma carrière comme programmeur freelance, après m'être lancé dans le blogging un an plus tôt. En 2012–2014, j'ai travaillé avec la première agence PrestaShop américaine certifiée Platinum, ce qui a aiguisé mes connaissances de PrestaShop et de l'e-commerce.

Plus tard, j'ai évolué en travaillant sur les plus grands projets et boutiques e-commerce lituaniens construits sur PrestaShop. Avec une décennie d'expérience pratique de la plateforme, j'ai une vision claire de la qualité du code et la conviction que les meilleurs résultats e-commerce viennent de décisions fondées sur les métriques.

Je ne suis pas seulement le CEO d'une agence qui crée et maintient des boutiques uniques — je suis aussi un chef de projet opérationnel, chargé d'évaluer les besoins des clients, de clarifier le cahier des charges, de fixer les jalons et de livrer le produit final.

Je combine pensée logique, compétences en développement et ma formation en informatique pour mettre en place et optimiser des processus qui fluidifient le travail. Cet ensemble est complété par des années d'écriture et de blogging, qui m'aident à apporter des solutions originales aux problèmes complexes.

QUI NOUS SOMMES

À propos de l'entreprise.

Nous sommes des experts de référence en programmation PrestaShop et en développement e-commerce — depuis plus de 15 ans, sur les marchés européens et américains. Il n'y a quasiment aucun secteur que nous n'ayons pas abordé ; nos travaux récents couvrent la pharmacie, l'équipement automobile, l'électronique, l'agroalimentaire, l'habillement, l'agriculture et les produits éco-responsables.

Notre expérience nous permet d'améliorer les processus métier des clients en ajoutant efficacement un modèle e-commerce. Sur un projet récent, nous avons bâti toute une infrastructure autour de la boutique du client — de l'entrepôt aux règles du service client.

Chaque client reçoit une attention exceptionnelle — qu'il s'agisse d'une simple installation de thème ou d'une boutique sur mesure de 50 000 produits. Nous ne nous contentons jamais du « suffisant » ; nous faisons toujours un effort supplémentaire.

> “

NOTRE ÉTAT D'ESPRIT

Des standards élevés et l'attention à chaque détail produisent le résultat qui compte — les ventes. Nos clients adhèrent à ce que nous appelons une solution e-commerce inébranlable. Certains nous appellent même les « prestarockers ».

CE QUE DISENT LES CLIENTS

Recommandations de clients.

“

J'ai été présenté à Ricardas en 2012, alors que je cherchais un développeur PrestaShop solide et fiable pour mon client. Il a une connaissance incroyable de PrestaShop et du développement back-end en général. Il a corrigé et créé plusieurs modules de panier sur mesure que mon développeur précédent ne parvenait pas à gérer, et il est aujourd'hui mon partenaire de référence pour tout ce qui touche à l'e-commerce. Ricardas est minutieux, ne se contente pas de suivre les consignes mais aide aussi à réfléchir aux idées et aux concepts, et livre les projets à temps. Bien que l'anglais soit sa deuxième langue, il communique avec clarté et efficacité — et j'aime travailler avec lui !

Soh Tanaka
Sr. Staff Product Designer · Ex-Apple & Meta

in via LinkedIn

CE QUE DISENT LES PARTENAIRES

Recommandations de partenaires.

Ricardas est une personne brillante, constante et très motivée. Au cours de son travail, il s'est révélé extrêmement utile et compétent. Il a toujours trouvé des moyens efficaces de résoudre les problèmes et a même créé plusieurs nouvelles opportunités d'affaires pour notre entreprise. Je recommande Ricardas et je serais ravi de retravailler avec lui.

Vytautas Jurkšaitis
Membre du conseil & Directeur des achats · ICG Farma

Ricardas et son équipe PrestaRock ont fortement influencé notre projet e-commerce — démarré dans les délais et le budget, même lorsque le périmètre changeait. Je recommanderais Ricardas comme un professionnel compétent en e-commerce, où l'on obtient généralement plus que ce que l'on attend.

Marijus Stroncikas
CEO & Co-fondateur · CIO expérimenté

Nous avons mené deux projets ensemble avec Ricardas et son équipe. Ce que j'ai le plus apprécié : des spécifications écrites claires et un travail livré à temps. Ricardas a aidé sur l'analyse, l'implémentation des processus métier et le développement de la boutique. Vivement recommandé !

Jurga Paužolienė
Experte e-commerce · CRO & Gestion de projet

Ricardas et son équipe PrestaRock nous ont non seulement aidés à développer des projets e-commerce dans les délais et le budget, mais nous ont aussi conseillés sur l'hébergement, le SEO et tout ce qui touche à l'e-commerce. Je recommanderais Ricardas comme un professionnel.

Mantas Kubilius
Co-fondateur & CEO · MSc Informatique

SUPPORT & SLA

Support & SLA.

Le service couvre PrestaShop & Sylius. Notre contrat de maintenance garantit jusqu'à 1 heure de délai de réaction sur les bugs critiques, une surveillance 24/7 constante, des mises à jour gratuites, des sauvegardes et des consultations illimitées sur l'utilisation du système pendant nos heures de travail.

1h

Réponse critique en moins d'1 heure

Les urgences traitées rapidement, avec un SLA engagé.

∞

Consultations sur l'utilisation du système

De l'aide pour comprendre et tirer plus de votre boutique.

Mises à jour PrestaShop

Restez à jour, compatible et sécurisé.

Correction de bugs & stabilité

Problèmes résolus pour une boutique fiable.

Améliorations continues

Des améliorations continues et progressives dans le temps.

Audits & recommandations

Bilans réguliers et conseils concrets.

Pour beaucoup de clients, c'est la différence entre lancer une boutique et la piloter en toute confiance.