PRESTA ROCK

AGENZIA CERTIFICATA PRESTASHOP & SYLIUS

Rock-Solid E-commerce Solutions

Realizziamo soluzioni e-commerce ottimizzate per la conversione con PrestaShop e Sylius, su larga scala e con scadenze serrate.

- Certificato PrestaShop
- Certificato Sylius
- 15+ anni
- Clienti UE e USA



CHI SONO?

Non sono qui come venditore.

Sono un consulente e-commerce, ingegnere del software e fondatore di PrestaRock — aiuto le aziende a capire ciò di cui il loro business ha davvero bisogno, a evitare rischi inutili e a migliorare il modo in cui il negozio vende.

- **Da programmatore a titolare di agenzia**
  Sono passato dallo scrivere codice a guidare l'agenzia stessa.
- **Comprendo l'intera catena**
  Dal codice, alla struttura e al rischio tecnico, fino alla gestione del progetto, alla comunicazione e alla consegna.
- **Collego le esigenze di business alle decisioni tecniche**
  Trasformo gli obiettivi di business in decisioni e-commerce concrete e durature.
- **Ottimizzo i processi di business**
  Aiuto a migliorare non solo il negozio, ma anche i processi di business che lo circondano.



Ričardas Šmaižys

Fondatore e CEO · Consulente e-commerce

Ingegnere del software · MSc KTU · 15+ anni su PrestaShop

PERCHÉ I CLIENTI SI FIDANO DI PRESTAROCK

Provato su progetti reali, non in teoria

Il nostro vantaggio più grande è l'esperienza concreta e a lungo termine — soluzioni già provate su progetti PrestaShop reali, non supposizioni.

01

Pionieri di PrestaShop

Abbiamo iniziato con PrestaShop molto prima della maggior parte delle agenzie. Questo significa che non ci paga per imparare sul suo progetto.

02

Nessun esperimento sul suo progetto

Ottiene soluzioni già provate su progetti PrestaShop reali — risultati prevedibili invece di supposizioni.

03

Testato in molti settori

Farmacia, beauty, moda, arredamento, automotive, elettronica, food & beverage, oltre alla distribuzione B2C e B2B complessa.

04

Consigliamo, non solo sviluppiamo.

La aiutiamo a prendere decisioni e-commerce migliori grazie all'esperienza reale sui progetti, alla ricerca sulla conversione e a una profonda conoscenza di PrestaShop.

COSA SIGNIFICA PER LEI

Non ci paga per sperimentare.

Ottiene anni di esperienza su PrestaShop, soluzioni collaudate e una logica e-commerce già integrata nelle fondamenta del suo negozio.

01

Le modifiche future restano gestibili

I miglioramenti restano ragionevoli, prevedibili e sostenibili — invece di diventare sempre più costosi nel tempo.

02

Parta da una logica già provata in negozi reali

Non ricostruiamo le basi dell'e-commerce da zero — partiamo da soluzioni già testate su progetti reali.

03

Il budget va al valore di business

Il lavoro su misura si concentra sulle sue esigenze di business, non sullo sperimentare logiche di base.

04

Progettato per crescere

Pronto per funzionalità future, integrazioni, supporto e sviluppo a lungo termine.

DECISIONI BASATE SULLA RICERCA

Non costruiamo e-commerce alla cieca

Ogni settore fallisce in punti diversi. Le nostre decisioni si basano su pattern ricorrenti dei progetti, sulla ricerca Baymard e su una profonda esperienza con PrestaShop.

01

Arredamento, casa e retail con cataloghi ampi

Padroneggiamo le strutture di prodotto complesse, i filtri, le dimensioni, i vincoli di spedizione e i percorsi d'acquisto tipici dell'arredamento e della casa.

02

Automotive, pneumatici e commercio legato ai servizi

Sappiamo come differiscono i negozi di pneumatici e automotive: logica di compatibilità, stagionalità, stock per sede, prenotazione servizi e la complessità operativa dietro la vendita.

03

Farmacia, beauty e commercio sensibile alla fiducia

Comprendiamo le categorie in cui fiducia, riacquisto, una UX attenta alla conformità e una cura nella presentazione del prodotto influenzano direttamente la conversione.

04

B2B, import e complessità operativa

Lavoriamo con aziende dove la logica di prezzo, i gruppi clienti, i feed dei fornitori, le integrazioni ERP/PIM e l'efficienza amministrativa contano quanto la vetrina stessa.

Basato su pattern ricorrenti dei progetti, sulla ricerca Baymard, sul giudizio UX e su anni di consegne reali su PrestaShop.

PROVE — PROBLEMI RISOLTI

Problemi che abbiamo già risolto

Prima di parlare di soluzioni, ecco i veri problemi di business che abbiamo già aiutato le aziende a risolvere.

Vendere online — nel modo giusto

Le giuste fondamenta e-commerce quando ha prodotti e ambizione, ma non ancora un sistema affidabile.

Entrare più velocemente sul mercato

Velocità, struttura ed esecuzione affidabile quando il time-to-market è critico per il business.

Modernizzare negozi obsoleti

Rifare design, percorso utente e checkout quando non rispondono più alle aspettative dei clienti.

Aumentare le vendite eliminando i colli di bottiglia

Correggere UX, velocità, fiducia e presentazione del prodotto quando c'è traffico ma la conversione ristagna.

Automatizzare il lavoro manuale del team

Ridurre il lavoro ripetitivo su prodotti, stock, prezzi, fornitori e ordini che rallenta il business.

Costruire sistemi che scalano

Lanciare con supporto, stabilità e margine per la crescita a lungo termine — non solo un sito web.

LANCIAMO I BRAND NEL MODO GIUSTO

Aiutiamo le aziende a entrare nel mercato nel modo giusto.

Quando un nuovo brand entra nel mercato, le prime decisioni e-commerce determinano velocità, rischio e risultati a lungo termine.

MV Group

Lituania · Caffè premium · FMCG
Azienda del gruppo

RISULTATO

Ingresso nel mercato con la giusta struttura e-commerce fin dal primo giorno.

Un nuovo brand di caffè premium per un'azienda del gruppo MV Group — introdotto sul mercato con le giuste fondamenta e-commerce fin dall'inizio.

IL NOSTRO VALORE

Cosa abbiamo risolto prima del lancio

- Ridotto il rischio di lancio prima di errori costosi
- Definito la giusta struttura e-commerce, non solo il codice
- Prese presto le decisioni chiave, prima che lo sviluppo le bloccasse

CORREGGIAMO E OTTIMIZZIAMO

Miglioriamo e ottimizziamo l'e-commerce esistente.

Non creiamo solo nuovi progetti. Subentriamo anche in sistemi deboli, instabili o poco performanti e li trasformiamo in qualcosa che vale la pena migliorare ulteriormente.

Lonas

Arredamento / tessile

OUTCOME

Risolte debolezze importanti

Abbiamo risolto importanti debolezze strutturali e commerciali del progetto — migliorando le prestazioni, il percorso d'acquisto e l'esperienza e-commerce complessiva.

DUBINGIAI
Interjero sprendimai

Tappeti

OUTCOME

50+ ore di errori trovati e corretti

Siamo subentrati nel progetto ai precedenti fornitori, abbiamo trovato oltre 50 ore di errori e abbiamo dovuto stabilizzare e correggere il sistema prima che qualsiasi sviluppo avesse senso per il business.

AUTOMATIZZIAMO LE OPERAZIONI

Automatizziamo le operazioni, non solo le vetrine.

Aiutiamo i clienti a ridurre il lavoro manuale e a trasformare l'e-commerce in un sistema operativo più efficiente.

MELGA

Pneumatici · servizi · B2C e B2B

OUTCOME

Dal negozio alla piattaforma operativa

I clienti non solo possono acquistare pneumatici, ma anche prenotare servizi, controlli e riparazioni — trasformando la piattaforma in un vero strumento operativo self-service.

KRINONA NAMŲ TECHNIKA

Elettrodomestici ed elettronica

OUTCOME

Resi e post-vendita, semplificati

Abbiamo semplificato i resi e il processo post-acquisto in un flusso più chiaro e strutturato — riducendo il lavoro manuale del team e facilitando la gestione dell'esperienza.

L'E-COMMERCE COME SISTEMA

Più di un canale di vendita — un sistema che fa risparmiare tempo interno, riduce gli attriti e supporta le operazioni quotidiane.

LA NOSTRA MISSIONE

Partire bene — e sprecare meno.

Aiutiamo i clienti a lanciare e migliorare l'e-commerce con cambiamenti sistematici e ben fondati — con meno tempo, denaro e fatica sprecati, e fondamenta più solide nel lungo termine.

- **Partire bene**
  Evitare gli errori iniziali che poi costano cari.
- **Sprecare meno tempo, denaro e fatica**
  Riutilizzare ciò che è già risolto invece di ricostruire da zero.
- **Fondamenta più solide a lungo termine**
  Progettate per crescere, essere mantenute ed evolvere negli anni.

2×

PIÙ VELOCE

Il nostro approccio basato su framework può far avanzare i progetti molto più velocemente che partire da zero — mantenendo qualità, struttura e crescita futura.

COSA COSTRUIAMO

E-commerce su misura e basato su framework.

Creiamo soluzioni raggruppate in chiari ambiti di competenza — non un elenco infinito di funzionalità.

Vetrine

- Negozi online su misura
- PrestaShop basato su framework
- Basato su tema quando è appropriato

Funzionalità

- Moduli e funzionalità su misura
- Logica B2B e flussi self-service
- Automazione e strumenti operativi

Integrazioni

- Fornitori, ERP, PIM e contabilità
- Connessioni API e dati
- Flussi catalogo e magazzino

MARKETPLACE DI MODULI PRIVATO

Moduli PrestaShop e Sylius collaudati che manteniamo privatamente e adattiamo a esigenze di progetto molto diverse in tutto il mondo.

INTEGRAZIONI — IMPORT / EXPORT

Modulo di import & export avanzato e intelligente.

Un modulo su misura, pronto per l'azienda, che automatizza il flusso di dati tra il suo negozio e i sistemi esterni — risparmiando tempo e riducendo l'errore umano.

01

Qualsiasi fonte di dati

REST (JSON), SOAP (XML) e CSV/XLS — manuale o automatizzato, anche più feed contemporaneamente.

02

Sincronizzazione prodotti e stock

Sincronizzazione prezzi, mappatura categorie, regole di ricarico personalizzate e pulizia automatica dei prodotti obsoleti.

03

Export ordini ed ERP

Stati ordine, stock e tracking del corriere inviati all'ERP e ai partner logistici in tempo reale.

04

Costruito per durare

Resiste agli aggiornamenti della piattaforma, protezione in caso di guasti, log completi e attivazione manuale dal back office.

FUNZIONA SECONDO LA TUA PIANIFICAZIONE

Di notte, ogni giorno o entrambi — o su richiesta — senza toccare il tema o i moduli. Compatibile con PrestaShop e Sylius.

COME INIZIAMO

Come consegniamo i progetti.

Abbiamo costruito un modo di lavorare controllato e prevedibile — con un processo unico, passo dopo passo, per la presa in carico di ogni progetto, così i clienti sanno esattamente come inizia il lavoro.

01

Capire l'esigenza di business

Ciò che l'azienda deve davvero ottenere.

→

02

Chiarire ambito, aspettative e rischi

Allineati su cosa è incluso, cosa no e dove sta il rischio.

→

03

Strutturare il lavoro in fasi

Un piano chiaro per fasi invece di un backlog vago.

→

04

Definire attività, priorità e consegna

Attività, priorità e logica di consegna definite in anticipo.

→

05

Lo sviluppo procede

Un'esecuzione organizzata, controllata e prevedibile.

SICURO BY DESIGN

Il lavoro viene prima consegnato su un ambiente di staging dove può verificare tutto in sicurezza — solo dopo viene messo in LIVE.

SUPPORTO E TRANQUILLITÀ

Cosa succede dopo il lancio.

Disponibili tramite il nostro contratto di manutenzione 24/7 (SLA) — per i clienti che vogliono concentrarsi su vendite e crescita mentre noi manteniamo il sistema operativo.

1h

Risposta agli incidenti critici in 1 ora

Le urgenze ricevono una risposta rapida e impegnata — non una coda di ticket.

∞

Consulenze illimitate

Ci chieda qualsiasi cosa sull'uso e il miglioramento del sistema.

Aggiornamenti PrestaShop gratuiti

Resti aggiornato e sicuro senza costi a sorpresa.

Correzione bug e stabilità

Problemi individuati e risolti, per un negozio affidabile.

Consulenza e audit

Raccomandazioni pratiche e controlli periodici.

Supporto tecnico a lungo termine

Un partner per tutta la vita del suo e-commerce — non solo al lancio.

UN'AGENZIA COMPLETA

Un'agenzia e-commerce completa, non solo sviluppatori.

Il nostro team centrale è stabile da anni — così non deve costruire una struttura di consegna attorno a noi. Si collega a una che già funziona.

Analisi

Requisiti, specifiche e struttura prima di costruire qualsiasi cosa.

Gestione del progetto

Coordinamento, disciplina di consegna e comunicazione chiara.

QA e test

Meno errori arrivano a lei — la qualità è verificata, non data per scontata.

Sviluppo

Un nucleo di sviluppatori solido e stabile da anni.

Supporto

Un aiuto a lungo termine che mantiene il sistema sano dopo il lancio.

Direzione

Direzione tecnica, struttura e responsabilità.

PERCHÉ È IMPORTANTE

Meno errori, migliore coordinamento, comunicazione più chiara e una capacità di sviluppo affidabile a lungo termine.

SCEGLIERE UN PARTNER

Come scegliere il giusto partner e-commerce.

Un buon partner non è quello che dice «sì» a tutto — è quello che la aiuta a evitare le decisioni sbagliate prima che diventino costose.

- **Comprende i problemi di business**
  Non solo funzionalità e schermate.
- **Spiega rischi e conseguenze**
  Gli effetti a lungo termine, chiariti presto.
- **Costruisce pensando alla manutenibilità**
  Così le modifiche future restano sostenibili.
- **Collega la tecnologia al business**
  Lavoro tecnico legato a processi reali.
- **Supporta dopo il lancio**
  Resta al suo fianco una volta che il negozio è online.
- **Aiuta il progetto a crescere**
  Oltre la versione uno, nel tempo.

La soluzione più economica spesso non è la più economica nel lungo termine.

SI FIDANO DI NOI

La fiducia di brand leader e aziende in crescita.

MV Group

MELGA

LONAS

JOLDIJA

CASCADA PROFESSIONAL

LEDOK

PRESTASHOP O SYLIUS?

Lavoriamo con entrambi.

Ciò che conta non è l'etichetta della piattaforma — è scegliere lo strumento giusto per la maturità e la complessità del suo business.

PrestaShop

TIME-TO-MARKET PIÙ RAPIDO

- Solide fondamenta e-commerce standard
- Lancio più rapido, minor costo di implementazione
- Enorme ecosistema di moduli e temi
- Ideale per la maggior parte dei negozi B2C e B2B

Sylius

MASSIMA FLESSIBILITÀ

- Architettura su misura e maggiore complessità
- Maggiore libertà di framework
- Flessibilità di piattaforma a lungo termine
- Per aziende oltre la logica di negozio standard

PRESTA ROCK

Qual è il tuo problema e-commerce?

Non solo quale funzionalità vuoi. Non solo quale piattaforma hai sentito nominare. Ma quale problema il tuo sistema e-commerce deve risolvere per il tuo business — è lì che inizia la soluzione giusta.

Parliamone →

prestarock.com

SU PRESTAROCK

Quindici anni dedicati a PrestaShop.

Da oltre 15 anni ci dedichiamo a PrestaShop e allo sviluppo e-commerce, realizzando progetti nei mercati europei e statunitensi — da semplici negozi basati su tema a sistemi su misura con decine di migliaia di prodotti.

15+
Anni dedicati a PrestaShop

EU + US
Mercati serviti

10+
Settori serviti

Nei progetti complessi costruiamo l'intera infrastruttura — catalogo, integrazioni, logica di magazzino, processi di amministrazione e flussi di supporto.

SUL CEO

Ričardas Šmaižys.



Ričardas Šmaižys

Fondatore e CEO · MSc, KTU

Ričardas — fondatore e titolare di PrestaRock — ha un Master in Informatica conseguito alla Kaunas University of Technology.

Nel 2008 ho iniziato la carriera come programmatore freelance, dopo essermi dedicato al blogging un anno prima. Tra il 2012 e il 2014 ho lavorato con la prima agenzia PrestaShop statunitense certificata Platinum, affinando la mia conoscenza di PrestaShop e dell'e-commerce.

In seguito sono cresciuto lavorando ai più grandi progetti e negozi e-commerce lituani costruiti su PrestaShop. Con un decennio di esperienza pratica sulla piattaforma, ho una visione chiara della qualità del codice e la ferma convinzione che i migliori risultati e-commerce nascano da decisioni basate sulle metriche.

Non sono solo il CEO di un'agenzia che crea e mantiene negozi unici — sono anche un project manager operativo, responsabile di valutare le esigenze del cliente, chiarire le specifiche, definire le milestone e consegnare il prodotto finale.

Combino pensiero logico, competenze di sviluppo e la mia formazione in Informatica per impostare e ottimizzare processi che rendono il lavoro più fluido. A questo si aggiungono anni di scrittura e blogging, che mi aiutano ad applicare soluzioni originali a problemi complessi.

CHI SIAMO

Sull'azienda.

Siamo esperti di riferimento nella programmazione PrestaShop e nello sviluppo e-commerce — da oltre 15 anni, nei mercati europei e statunitensi. Non c'è quasi settore che non abbiamo affrontato; i nostri lavori recenti spaziano da farmaceutica, componentistica auto, elettronica, food & beverage, abbigliamento, agricoltura e prodotti eco-sostenibili.

La nostra esperienza ci permette di migliorare i processi di business dei clienti aggiungendo in modo efficiente un modello e-commerce. In un progetto recente abbiamo costruito un'intera infrastruttura attorno al negozio del cliente — dal magazzino alle regole del service desk.

Ogni cliente riceve un'attenzione eccezionale — che si tratti di una semplice installazione di tema o di un negozio su misura da 50.000 prodotti. Non ci accontentiamo mai del «abbastanza buono»; facciamo sempre un passo in più.

> “
>
> IL NOSTRO ATTEGGIAMENTO
>
> Standard elevati e attenzione a ogni dettaglio producono il risultato che conta — le vendite. I nostri clienti adottano ciò che chiamiamo una soluzione e-commerce solida come la roccia. Alcuni ci chiamano persino «prestarockers».

COSA DICONO I CLIENTI

Raccomandazioni dai clienti.

“

Ho conosciuto Ricardas nel 2012, quando cercavo uno sviluppatore PrestaShop solido e affidabile per il mio cliente. Ha una conoscenza incredibile di PrestaShop e dello sviluppo back-end in generale. Ha corretto e creato diversi moduli carrello su misura che il mio sviluppatore precedente non riusciva a gestire, e oggi è il mio partner di riferimento per tutto ciò che riguarda l'e-commerce. Ricardas è meticoloso, non si limita a seguire le indicazioni ma aiuta anche a ragionare su idee e concetti, e consegna i progetti in tempo. Anche se l'inglese è la sua seconda lingua, comunica con chiarezza ed efficacia — e mi piace lavorare con lui!

Soh Tanaka
Sr. Staff Product Designer · Ex-Apple & Meta

in via LinkedIn

COSA DICONO I PARTNER

Raccomandazioni dai partner.

Ricardas è una persona brillante, costante e molto motivata. Durante il suo lavoro si è dimostrato incredibilmente utile e competente. Ha sempre trovato modi efficaci per risolvere i problemi e ha persino creato diverse nuove opportunità di business per la nostra azienda. Raccomando Ricardas e sarei felice di lavorare di nuovo con lui.

Vytautas Jurkšaitis
Membro del consiglio e Direttore acquisti · ICG Farma

Ricardas e il suo team PrestaRock hanno influenzato molto il nostro progetto e-commerce — avviato nei tempi e nel budget, anche quando l'ambito cambiava. Raccomanderei Ricardas come professionista competente nell'e-commerce, dove di solito si ottiene più di quanto ci si aspetti.

Marijus Stroncikas
CEO e Co-fondatore · CIO esperto

Abbiamo realizzato due progetti insieme a Ricardas e al suo team. Ciò che ho apprezzato di più: specifiche scritte chiare e lavoro consegnato in tempo. Ricardas ha aiutato con l'analisi, l'implementazione dei processi di business e lo sviluppo del negozio. Altamente raccomandato!

Jurga Paužolienė
Esperta e-commerce · CRO e Project Management

Ricardas e il suo team PrestaRock non solo ci hanno aiutato a sviluppare progetti e-commerce nei tempi e nel budget, ma ci hanno anche consigliato su hosting, SEO e tutto ciò che riguarda l'e-commerce. Raccomanderei Ricardas come professionista.

Mantas Kubilius
Co-fondatore e CEO · MSc in Informatica

SUPPORTO E SLA

Supporto e SLA.

Il servizio copre PrestaShop e Sylius. Il nostro contratto di manutenzione garantisce fino a 1 ora di tempo di reazione sui bug critici, monitoraggio 24/7 costante, aggiornamenti gratuiti, backup e consulenze illimitate sull'uso del sistema durante il nostro orario di lavoro.

1h

Risposta critica entro 1 ora

Le urgenze gestite rapidamente, con uno SLA garantito.

∞

Consulenze sull'uso del sistema

Aiuto per capire e ottenere di più dal negozio.

Aggiornamenti PrestaShop

Resti aggiornato, compatibile e sicuro.

Correzione bug e stabilità

Problemi risolti per un negozio affidabile.

Miglioramenti continui

Miglioramento continuo e graduale nel tempo.

Audit e raccomandazioni

Controlli periodici e consigli pratici.

Per molti clienti, è la differenza tra lanciare un negozio e gestirlo con sicurezza.