PRESTA ROCK

AGENȚIE CERTIFICATĂ PRESTASHOP & SYLIUS

Rock-Solid E-commerce Solutions

Livrăm soluții e-commerce optimizate pentru conversie cu PrestaShop și Sylius, la scară mare și cu termene strânse.

- Certificat PrestaShop
- Certificat Sylius
- 15+ ani
- Clienți UE și SUA



CINE SUNT?

Nu sunt aici ca agent de vânzări.

Sunt consultant e-commerce, inginer software și fondator al PrestaRock — ajut companiile să înțeleagă de ce are nevoie cu adevărat afacerea lor, să evite riscurile inutile și să îmbunătățească modul în care vinde magazinul lor.

- **De la programator la proprietar de agenție**
  Am trecut de la scrierea de cod la conducerea agenției.
- **Înțeleg întregul lanț**
  De la cod, structură și risc tehnic până la managementul proiectului, comunicare și livrare.
- **Conectez nevoile de business cu deciziile tehnice**
  Transform obiectivele de business în decizii e-commerce practice și durabile pe termen lung.
- **Optimizez procesele de business**
  Ajut la îmbunătățirea nu doar a magazinului, ci și a proceselor de business din jurul lui.



Ričardas Šmaižys

Fondator și CEO · Consultant e-commerce

Inginer software · MSc, KTU · 15+ ani pe PrestaShop

DE CE AU CLIENȚII ÎNCREDERE ÎN PRESTAROCK

Dovedit pe proiecte reale, nu în teorie

Cel mai mare avantaj al nostru este experiența practică, pe termen lung — soluții deja dovedite pe proiecte PrestaShop reale, nu presupuneri.

01

Pionieri PrestaShop

Am început cu PrestaShop cu mult înaintea majorității agențiilor. Asta înseamnă că nu ne plătiți ca să învățăm pe proiectul dvs.

02

Niciun experiment pe proiectul dvs.

Primiți soluții deja dovedite pe proiecte PrestaShop reale — rezultate previzibile în loc de presupuneri.

03

Testat în numeroase domenii

Farmacie, beauty, modă, mobilier, auto, electronice, food & beverage, precum și distribuție B2C și B2B complexă.

04

Consiliem, nu doar dezvoltăm.

Vă ajutăm să luați decizii e-commerce mai bune pe baza experienței reale din proiecte, a cercetării de conversie și a cunoștințelor aprofundate de PrestaShop.

CE ÎNSEAMNĂ ASTA PENTRU DVS.

Nu ne plătiți ca să experimentăm.

Primiți ani de experiență PrestaShop, soluții testate și o logică e-commerce deja integrată în fundațiile magazinului dvs.

01

Modificările viitoare rămân gestionabile

Îmbunătățirile rămân rezonabile, previzibile și sustenabile — în loc să devină tot mai costisitoare în timp.

02

Porniți de la o logică deja dovedită în magazine reale

Nu reconstruim bazele e-commerce de la zero — pornim de la soluții deja testate pe proiecte reale.

03

Bugetul merge spre valoarea de business

Munca personalizată se concentrează pe nevoile dvs. de business — nu pe experimentarea logicii de bază.

04

Construit pentru creștere

Pregătit pentru funcționalități viitoare, integrări, suport și dezvoltare pe termen lung.

DECIZII BAZATE PE CERCETARE

Nu construim e-commerce orbește

Fiecare domeniu eșuează în locuri diferite. Deciziile noastre se bazează pe tipare recurente din proiecte, pe cercetarea Baymard și pe o experiență aprofundată cu PrestaShop.

01

Mobilier, casă și retail cu cataloage ample

Stăpânim structurile complexe de produs, filtrele, dimensiunile, restricțiile de livrare și parcursurile de cumpărare specifice mobilierului și casei.

02

Auto, anvelope și comerț legat de servicii

Știm cum diferă magazinele de anvelope și auto: logica de compatibilitate, sezonalitatea, stocul pe filiale, programarea serviciilor și complexitatea operațională din spatele vânzării.

03

Farmacie, beauty și comerț sensibil la încredere

Înțelegem categoriile în care încrederea, reachiziția, un UX sensibil la conformitate și o prezentare atentă a produsului influențează direct conversia.

04

B2B, importuri și complexitate operațională

Lucrăm cu companii unde logica de prețuri, grupurile de clienți, feed-urile furnizorilor, integrările ERP/PIM și eficiența administrativă contează la fel de mult ca vitrina în sine.

Bazat pe tipare recurente din proiecte, pe cercetarea Baymard, pe judecata UX și pe ani de livrări reale pe PrestaShop.

DOVEZI — PROBLEME REZOLVATE

Probleme pe care le-am rezolvat deja

Înainte de a vorbi despre soluții, acestea sunt problemele reale de business pe care le-am ajutat deja companiile să le rezolve.

Să vindeți online — corect

Fundația e-commerce potrivită atunci când aveți produse și ambiție, dar încă nu un sistem de încredere.

Intrarea mai rapidă pe piață

Viteză, structură și execuție de încredere atunci când time-to-market este critic pentru afacere.

Modernizarea magazinelor învechite

Reproiectarea designului, a parcursului utilizatorului și a checkout-ului când nu mai corespund așteptărilor clienților.

Creșterea vânzărilor prin eliminarea blocajelor

Corectarea UX, vitezei, încrederii și prezentării produsului când există trafic, dar conversia stagnează.

Automatizarea muncii manuale a echipei

Reducerea muncii repetitive cu produse, stoc, prețuri, furnizori și comenzi care încetinește afacerea.

Construirea de sisteme care scalează

Lansare cu suport, stabilitate și spațiu pentru creștere pe termen lung — nu doar un site web.

LANSĂM BRANDURI CORECT

Ajutăm companiile să intre corect pe piață.

Când un brand nou intră pe piață, primele decizii e-commerce determină viteza, riscul și rezultatele pe termen lung.

MV Group

Lituania · Cafea premium · FMCG
Companie din grup

REZULTAT

Intrare pe piață cu structura e-commerce potrivită din prima zi.

Un nou brand de cafea premium pentru o companie din grupul MV Group — introdus pe piață cu fundațiile e-commerce potrivite de la început.

VALOAREA NOASTRĂ

Ce am rezolvat înainte de lansare

- Am redus riscul lansării înainte de greșeli costisitoare
- Am definit structura e-commerce potrivită, nu doar codul
- Am luat deciziile-cheie din timp, înainte ca dezvoltarea să le fixeze

REPARĂM ȘI OPTIMIZĂM

Îmbunătățim și optimizăm e-commerce-ul existent.

Nu construim doar proiecte noi. Preluăm și sisteme slabe, instabile sau cu performanțe reduse și le transformăm în ceva ce merită dezvoltat mai departe.

LONAS

Mobilier / textile

OUTCOME

Slăbiciuni majore rezolvate

Am ajutat la rezolvarea unor slăbiciuni structurale și comerciale majore ale proiectului — îmbunătățind performanța, fluxul de cumpărare și experiența e-commerce per ansamblu.

DUBINGIAI
Interjero sprendimai

Covoare

OUTCOME

50+ ore de erori găsite și corectate

Am preluat proiectul de la executanții anteriori, am găsit peste 50 de ore de erori și a trebuit să stabilizăm și să corectăm sistemul înainte ca orice dezvoltare să aibă sens pentru business.

AUTOMATIZĂM OPERAȚIUNILE

Automatizăm operațiunile, nu doar vitrinele.

Ajutăm clienții să reducă munca manuală și să transforme e-commerce-ul într-un sistem operațional mai eficient.

MELGA

Anvelope · servicii · B2C și B2B

OUTCOME

De la magazin la platformă operațională

Clienții pot nu doar să cumpere anvelope, ci și să programeze servicii, inspecții și reparații — transformând platforma într-un adevărat instrument operațional self-service.

KRINONA NAMŲ TECHNIKA

Electrocasnice și electronice

OUTCOME

Retururi și post-vânzare, simplificate

Am simplificat retururile și procesul post-achiziție într-un flux mai clar și mai structurat — reducând munca manuală a echipei și ușurând gestionarea experienței.

E-COMMERCE-UL CA SISTEM

Mai mult decât un canal de vânzări — un sistem care economisește timp intern, reduce frecările și susține operațiunile zilnice.

MISIUNEA NOASTRĂ

Să porniți corect — și să risipiți mai puțin.

Ajutăm clienții să lanseze și să îmbunătățească e-commerce-ul prin schimbări sistematice și bine fundamentate — cu mai puțin timp, bani și efort risipiți, și fundații mai solide pe termen lung.

- **Să porniți corect**
  Să evitați greșelile timpurii care costă scump mai târziu.
- **Să risipiți mai puțin timp, bani și efort**
  Să refolosiți ce este deja rezolvat în loc să reconstruiți de la zero.
- **Fundații mai solide pe termen lung**
  Concepute să crească, să fie menținute și să evolueze ani de zile.

2×

MAI RAPID

Abordarea noastră bazată pe framework poate face proiectele să avanseze semnificativ mai rapid decât pornind de la zero — păstrând calitatea, structura și creșterea viitoare.

CE CONSTRUIM

E-commerce personalizat și bazat pe framework.

Creăm soluții grupate în clustere clare de capabilități — nu o listă nesfârșită de funcționalități.

Vitrine

- Magazine online personalizate
- PrestaShop bazat pe framework
- Bazat pe temă acolo unde se potrivește

Funcționalitate

- Module și funcționalități personalizate
- Logică B2B și fluxuri self-service
- Automatizare și instrumente operaționale

Integrări

- Furnizori, ERP, PIM și contabilitate
- Conexiuni API și de date
- Fluxuri de catalog și depozit

MARKETPLACE PRIVAT DE MODULE

Module PrestaShop și Sylius dovedite, pe care le menținem privat și le adaptăm la nevoi de proiect foarte diverse din întreaga lume.

INTEGRĂRI — IMPORT / EXPORT

Modul de import și export avansat și inteligent.

Un modul personalizat, pregătit pentru companii, care automatizează fluxul de date între magazinul dvs. și sistemele externe — economisind timp și reducând eroarea umană.

01

Orice sursă de date

REST (JSON), SOAP (XML) și CSV/XLS — manual sau automatizat, chiar mai multe feed-uri simultan.

02

Sincronizare produse și stoc

Sincronizare prețuri, mapare categorii, reguli de adaos personalizate și curățare automată a produselor învechite.

03

Export comenzi și ERP

Statusuri de comandă, stoc și urmărirea curierului trimise către ERP și partenerii logistici în timp real.

04

Construit să dureze

Rezistă la actualizările platformei, protecție la avarii, jurnalizare completă și declanșare manuală din back office.

RULEAZĂ DUPĂ PROGRAMUL DVS.

Noaptea, zilnic sau ambele — sau la cerere — fără a atinge tema sau modulele. Compatibil cu PrestaShop și Sylius.

CUM ÎNCEPEM

Cum livrăm proiectele.

Am construit un mod de lucru controlat și previzibil — cu un proces unic, pas cu pas, pentru preluarea fiecărui proiect, astfel încât clienții să știe exact cum începe munca.

01

Înțelegerea nevoii de business

Ce trebuie să obțină de fapt afacerea.

→

02

Clarificarea domeniului, așteptărilor și riscurilor

Aliniere asupra a ce intră, ce nu, și unde se află riscul.

→

03

Structurarea muncii pe etape

Un plan clar pe etape în loc de un backlog vag.

→

04

Definirea sarcinilor, priorităților și livrării

Sarcini, priorități și logica de livrare definite din timp.

→

05

Dezvoltarea avansează

O execuție organizată, controlată și previzibilă.

SIGUR PRIN DESIGN

Munca este livrată mai întâi într-un mediu de staging unde puteți verifica totul în siguranță — și abia apoi este trecută pe LIVE.

SUPORT ȘI LINIȘTE

Ce se întâmplă după lansare.

Disponibile prin contractul nostru de mentenanță 24/7 (SLA) — pentru clienții care vor să se concentreze pe vânzări și creștere, în timp ce noi menținem sistemul funcțional.

1h

Răspuns la incidente critice în 1 oră

Urgențele primesc un răspuns rapid și asumat — nu o coadă de tichete.

∞

Consultanță nelimitată

Întrebați-ne orice despre utilizarea și îmbunătățirea sistemului.

Actualizări PrestaShop gratuite

Rămâneți la zi și în siguranță, fără costuri-surpriză.

Remediere de erori și stabilitate

Probleme depistate și rezolvate, pentru un magazin de încredere.

Îndrumare și audituri

Recomandări practice și verificări periodice.

Suport tehnic pe termen lung

Un partener pentru întreaga viață a e-commerce-ului dvs. — nu doar la lansare.

CAPACITATE COMPLETĂ DE AGENȚIE

O agenție e-commerce completă, nu doar dezvoltatori.

Echipa noastră de bază este stabilă de ani de zile — așa că nu trebuie să construiți o structură de livrare în jurul nostru. Vă conectați la una care deja funcționează.

Analiză

Cerințe, specificații și structură înainte de a construi ceva.

Management de proiect

Coordonare, disciplină de livrare și comunicare clară.

QA și testare

Mai puține erori ajung la dvs. — calitatea este verificată, nu presupusă.

Dezvoltare

Un nucleu de dezvoltatori solid și stabil de ani de zile.

Suport

Ajutor pe termen lung care menține sistemul sănătos după lansare.

Conducere

Direcție tehnică, structură și responsabilitate.

DE CE CONTEAZĂ

Mai puține erori, coordonare mai bună, comunicare mai clară și o capacitate de dezvoltare de încredere pe termen lung.

ALEGEREA UNUI PARTENER

Cum să alegeți partenerul e-commerce potrivit.

Un partener bun nu este cel care spune „da” la tot — este cel care vă ajută să evitați deciziile greșite înainte ca acestea să devină costisitoare.

- **Înțelege problemele de business**
  Nu doar funcționalități și ecrane.
- **Explică riscurile și consecințele**
  Efectele pe termen lung, clarificate din timp.
- **Construiește gândind la mentenabilitate**
  Astfel încât modificările viitoare să rămână accesibile.
- **Conectează tehnologia cu business-ul**
  Munca tehnică legată de procese reale.
- **Oferă suport după lansare**
  Rămâne alături de dvs. după ce magazinul este live.
- **Ajută proiectul să crească**
  Dincolo de prima versiune, în timp.

Soluția cea mai ieftină nu este adesea cea mai ieftină pe termen lung.

AU ÎNCREDERE ÎN NOI

Încrederea unor branduri de top și afaceri în creștere.

MV Group

MELGA

LONAS

JOLDIJA

CASCADA PROFESSIONAL

LEDOK

PRESTASHOP SAU SYLIUS?

Lucrăm cu ambele.

Important nu este eticheta platformei — ci alegerea instrumentului potrivit pentru maturitatea și complexitatea afacerii dvs.

PrestaShop

TIME-TO-MARKET MAI RAPID

- Fundații e-commerce standard solide
- Lansare mai rapidă, cost de implementare mai mic
- Ecosistem uriaș de module și teme
- Ideal pentru majoritatea magazinelor B2C și B2B

Sylius

FLEXIBILITATE MAXIMĂ

- Arhitectură personalizată și complexitate mai mare
- Libertate mai mare a framework-ului
- Flexibilitate a platformei pe termen lung
- Pentru afaceri dincolo de logica unui magazin standard

PRESTA ROCK

Care este problema dvs. e-commerce?

Nu doar ce funcționalitate doriți. Nu doar despre ce platformă ați auzit. Ci ce problemă trebuie să rezolve sistemul dvs. e-commerce pentru afacerea dvs. — acolo începe soluția potrivită.

Să discutăm →

prestarock.com

DESPRE PRESTAROCK

Cincisprezece ani dedicați PrestaShop.

De peste 15 ani ne concentrăm pe PrestaShop și pe dezvoltarea e-commerce, livrând proiecte pe piețele europene și americane — de la magazine simple bazate pe temă până la sisteme personalizate cu zeci de mii de produse.

15+
Ani dedicați PrestaShop

EU + US
Piețe deservite

10+
Domenii livrate

În proiectele complexe construim întreaga infrastructură — catalog, integrări, logică de depozit, procese de administrare și fluxuri de suport.

DESPRE CEO

Ričardas Šmaižys.



Ričardas Šmaižys

Fondator și CEO · MSc, KTU

Ričardas — fondator și proprietar al PrestaRock — deține un masterat în Informatică la Universitatea Tehnică din Kaunas.

În 2008 mi-am început cariera ca programator freelance, după ce cu un an mai devreme începusem să scriu pe blog. Între 2012 și 2014 am lucrat cu prima agenție PrestaShop din SUA certificată Platinum, ceea ce mi-a aprofundat cunoștințele de PrestaShop și e-commerce.

Mai târziu am evoluat lucrând la cele mai mari proiecte și magazine e-commerce lituaniene construite pe PrestaShop. Cu un deceniu de experiență practică pe platformă, am o viziune clară asupra calității codului și convingerea fermă că cele mai bune rezultate în e-commerce vin din decizii bazate pe metrici.

Nu sunt doar CEO-ul unei agenții care construiește și întreține magazine unice — sunt și un manager de proiect practic, responsabil de evaluarea nevoilor clientului, clarificarea specificațiilor, stabilirea jaloanelor și livrarea produsului final.

Combin gândirea logică, abilitățile de dezvoltare și formarea mea în Informatică pentru a configura și optimiza procese care fac munca mai fluidă. La acestea se adaugă ani de scris și blogging, care mă ajută să aplic soluții neconvenționale la probleme complexe.

CINE SUNTEM

Despre companie.

Suntem experți de referință în programarea PrestaShop și dezvoltarea e-commerce — de peste 15 ani, pe piețele europene și americane. Aproape că nu există domeniu cu care să nu fi lucrat; lucrările recente acoperă farmaceutice, echipamente auto, electronice, food & beverage, îmbrăcăminte, agricultură și produse eco.

Experiența ne permite să îmbunătățim procesele de business ale clienților adăugând eficient un model e-commerce. Într-un proiect recent am construit o întreagă infrastructură în jurul magazinului clientului — de la depozit până la regulile de service desk.

Fiecare client primește o atenție excepțională — fie că este o simplă instalare de temă sau un magazin personalizat cu 50.000 de produse. Nu ne mulțumim niciodată cu „suficient de bun”; mergem mereu un pas mai departe.

“

ATITUDINEA NOASTRĂ

Standardele înalte și atenția la fiecare detaliu produc rezultatul care contează — vânzările. Clienții noștri adoptă ceea ce numim o soluție e-commerce solidă ca stânca. Unii ne spun chiar „prestarockeri”.

CE SPUN CLIENȚII

Recomandări de la clienți.

“

L-am cunoscut pe Ricardas în 2012, când căutam un dezvoltator PrestaShop solid și de încredere pentru clientul meu. Are o cunoaștere incredibilă a PrestaShop și a dezvoltării back-end în general. A reparat și a creat mai multe module de coș personalizate pe care dezvoltatorul meu anterior nu le putea gestiona, iar acum este partenerul meu de bază pentru tot ce ține de e-commerce. Ricardas este meticulos, nu doar urmează indicațiile, ci ajută și la conturarea ideilor și conceptelor, și livrează proiectele la timp. Deși engleza este a doua sa limbă, comunică clar și eficient — și îmi face plăcere să lucrez cu el!

Soh Tanaka
Sr. Staff Product Designer · Ex-Apple & Meta

in via LinkedIn

CE SPUN PARTENERII

Recomandări de la parteneri.

Ricardas este o persoană strălucită, constantă și foarte motivată. Pe parcursul muncii s-a dovedit incredibil de util și competent. A găsit mereu modalități eficiente de a rezolva problemele și a creat chiar mai multe oportunități de afaceri noi pentru compania noastră. Îl recomand pe Ricardas și aș fi bucuros să lucrez din nou cu el.

Vytautas Jurkšaitis
Membru al consiliului și Director de achiziții · ICG Farma

Ricardas și echipa sa PrestaRock au influențat puternic proiectul nostru e-commerce — început la timp și în buget, chiar și atunci când domeniul se schimba. L-aș recomanda pe Ricardas ca profesionist competent în e-commerce, unde de obicei obții mai mult decât te aștepți.

Marijus Stroncikas
CEO și Co-fondator · CIO experimentat

Am realizat două proiecte împreună cu Ricardas și echipa sa. Ce mi-a plăcut cel mai mult: specificații scrise clare și munca livrată la timp. Ricardas a ajutat la analiză, la implementarea proceselor de business și la dezvoltarea magazinului. Recomand cu căldură!

Jurga Paužolienė
Expert e-commerce · CRO și Management de proiect

Ricardas și echipa sa PrestaRock nu doar că ne-au ajutat să dezvoltăm proiecte e-commerce la timp și în buget, ci ne-au și consiliat privind hosting, SEO și orice ține de e-commerce. L-aș recomanda pe Ricardas ca profesionist.

Mantas Kubilius
Co-fondator și CEO · MSc Informatică

SUPORT ȘI SLA

Suport și SLA.

Serviciul acoperă PrestaShop și Sylius. Contractul nostru de mentenanță garantează până la 1 oră timp de reacție la erorile critice, monitorizare 24/7 constantă, actualizări gratuite, backup-uri și consultanță nelimitată privind utilizarea sistemului în timpul programului nostru de lucru.

1h

Răspuns critic în sub 1 oră

Urgențele tratate rapid, cu un SLA asumat.

∞

Consultanță privind utilizarea sistemului

Ajutor pentru a înțelege și a obține mai mult din magazin.

Actualizări PrestaShop

Rămâneți la zi, compatibil și în siguranță.

Remediere de erori și stabilitate

Probleme rezolvate pentru un magazin de încredere.

Îmbunătățiri continue

Îmbunătățire continuă și treptată în timp.

Audituri și recomandări

Verificări periodice și sfaturi practice.

Pentru mulți clienți, aceasta este diferența dintre a lansa un magazin și a-l administra cu încredere.